

coldcut systems

Cold Cut Systems AB är världsledande inom området skärsläckning. Idag finns ca 500 skärsläckarsystem installerade på allt från små insatsfordon till specialbyggda stora räddningstjänstfordon i över 30 länder. Cold Cut Systems huvudkontor finns i Kungsbacka söder om Göteborg där även tillverkningen sker. Globalt representeras företaget av ett omfattande nätverk av distributörer i främst Europa och Asien. Läs mer på www.coldcutsystems.se.

Affärsorienterad säljare inom brandbekämpning

Är du en säljare med tekniskt intresse som gillar att ha en hög aktivitet och påverka beslutsfattare kan du vara den vi söker! I din tur får du möjlighet att arbeta med en spännande och samhällsnyttig produkt i ett starkt tillväxtbolag.

För att utveckla Cold Cut Systems försäljning både i Sverige och internationellt, av skärsläckningssystemet coldcut™ Cobra, förstärker vi nu vår säljorganisation. Kort beskrivet är skärsläckning en ny metod för brandbekämpning och används idag av en fjärdedel av Sveriges brandförsvär. Metoden förespråkas av flera anledningar, bl.a. bekämpas branden effektivt utifrån med små mängder vatten vilket innebär en säkrare arbetsmiljö för brandmännen samtidigt möjliggörs en effektiv och snabb insats med minimerade vattenskadorna samt en minimal miljöpåverkan.

Som säljare hos Cold Cut Systems söker du upp och driver en affärsmässig dialog med våra kunder som framför allt finns inom kommunernas brandförsvär. Du träffar kunderna vid personliga besök samt uppvisningar och utbildningar där du är Cold Cut Systems representant på plats. Som säljare är du rådgivare och påverkar till stor del kunden genom att informera om metodiken som innefattar skärsläckning. Du kommer att arbeta med säljmål och vara en del i ett team med andra säljare och tekniker.

För att lyckas i tjänsten har du ett intresse för sociala kontakter, teknik och metoder för brandbekämpning samt för att driva affärer framåt. Du kommer att ha många bollor i luften och jobbar i nära samarbete med dina kunder som finns huvudsakligen i Sverige men även i England och Norden.

Vi erbjuder

Det här är tjänsten för dig som vill använda dina branschkunskaper från brandförsvär eller räddningstjänst för att arbeta med konceptförsäljning i ett företag där du har stor möjlighet att påverka utvecklingen, både av verksamheten och av den samhällsnyttiga metoden bidrar till. Du kommer att arbeta med en mycket spännande produkt med stor marknadspotential både i Sverige och internationellt. Cold Cut Systems är i en stark tillväxtfas med stabila ägare.

Kvalifikationer

- Erfarenhet av brandförsvär eller räddningstjänst som brandingenjör, brandman eller deltidsbrandman samt ett intresse för försäljning

eller

- Erfarenhet av försäljning till räddningstjänst eller motsvarande bransch
- God teknisk och ekonomisk förståelse

Egenskaper

- Affärsmässig
- Självständig
- Relationsskapande
- Kommersiellt sinne
- Teamorienterad

Önskas ytterligare information om tjänsten är du välkommen att ta kontakt med Sara Derneryd, tel: 031-7881461 eller Lisa Mastalir på K2 Search AB, tel. 031-3033091. Alla ansökningar och kontakter behandlas konfidentiellt. Vi vill ha din ansökan snarast. Ansök tjänsten på www.k2search.se